

Relazione di consuntivazione della attività realizzate

Il progetto di investimento proposto e realizzato riguarda l'acquisto di un software gestionale "ESAPNEUS JT" in grado di gestire interamente il centro pneumatici e la vendita dei prodotti e servizi correlati.

Il software è in grado inoltre di integrare le funzioni di tipo:

- Gestione e manutenzione del database delle targhe e dei veicoli.
- Analitico, contabile e gestionale Business intelligence, gestione automatizzata dei ratei e dei risconti
- Archivio del deposito stagionale collegato alla targa della vettura; il deposito ogni volta viene aggiornato con relativa stampa consuntiva da consegnare al cliente e stampa delle etichette da apporre sui pneumatici depositati
- La creazione dei preventivi multi-alternativa con data di scadenza e possibilità di evasione di una sola di esse con generazione dell'appuntamento su un planning interno visibile da tutti gli utenti.
- Scheda lavoro dove si evidenzia l'ubicazione per il prelievo della merce.
- La gestione automatizzata delle comunicazioni ai clienti tramite sms o e-mail, sono attività che il software consente di gestire in maniera veloce ed efficace.
- Gestione automatizzata del PFU.
- Adempimento della normativa europea EC 1222/2009 sull'etichettatura
- Gestione automatizzata pacchetti prestazione.
- Fatturazione immediata e differita con invio del PDF tramite mail.
- Fatturazione elettronica con invio dell'xml al cassetto fiscale di ogni cliente
- Listini di vendita personalizzabili.
- Controllo redditività dei prodotti.
- Quadrature delle fatture di acquisto merce con DDT fornitori.
- Richiami ai clienti per pagamenti scaduti e non

Nei canoni di assistenza del fornitore del software sono compresi anche un servizio puntuale di aggiornamento dei prezzi dei listini dei produttori dei pneumatici, direttamente dalla casa madre, lasciando all'operatore la scelta sul momento di applicazione e attivazione del nuovo listino, l'assistenza per impostazione di nuovi moduli di gestione, quali ad esempio campi nella modulistica, ulteriori modifiche richieste o miglioramenti del gestionale. L'obiettivo al quale l'azienda tende è quello di una maggiore integrazione dei dati aziendali, sia per quanto concerne i dati contabili e amministrativi, sia i dati riferiti al processo di gestione del servizio al cliente, in un'ottica di miglioramento continuo delle performance aziendali con modalità di erogazione del servizio e tempi di risposta al cliente in continuo miglioramento. Il gestionale consentirà anche una maggiore consapevolezza dei numeri che l'azienda potrà esprimere attraverso il controllo statistico dei dati e la gestione di alcune fasi aziendali che prima non era possibile svolgere in maniera così integrata.

Inoltre è stato acquistato dal fornitore Olivetti S.p.a. un registratore di cassa abilitato alla trasmissione telematica, così come proposto nel progetto, ma non acquistato dal fornitore X – DATA srl, come preventivato. È stata inoltre realizzata dalla società fornitrice del software gestionale X – DATA srl attività di formazione al personale addetto in azienda all'utilizzo avanzato del software Esapneus.

Carpaneto Piacentino, 07 febbraio 2020

In fede

Il legale rappresentante