



Xeo4 s.r.l.  
Via Asti, 5  
I – 29121 Piacenza

Tel. +39 0523 498721  
Fax +39 0523 401738  
[www.xeo4.it](http://www.xeo4.it)  
[info@xeo4.it](mailto:info@xeo4.it)

Capitale Sociale Euro 90.000  
Codice Fiscale e numero di  
Iscrizione al Registro delle  
Imprese di Piacenza 03434600239  
Partiva Iva 03434600239  
R.E.A. 167109

ALLA CAMERA DI COMMERCIO DI PIACENZA

## **Relazione finale di consuntivazione delle attività realizzate relative al Bando voucher digitali per acquisto di beni, servizi, consulenza e formazione sulle tecnologie I4.0-Anno 2019.**

Come previsto inizialmente il progetto ha previsto lo svolgimento di tre fasi distinte. In particolare sono state portate a termine le seguenti attività:

### **Fase 1: Automazione del rilascio applicativo**

Durante la prima fase dell'intervento è stato implementato l'utilizzo di Azure DevOps Services (servizio in cloud fornito da Microsoft) per configurare l'automazione delle build e del rilascio del software Rilheva prodotto da Xeo4. E' stata inoltre gestita con lo strumento "Octopus Deploy" la parte di rilascio finale (deploy) che è ora automatizzata.

### **Fase 2: Migrazione della modalità di sviluppo software interno con strumenti di tipo 'sandbox'**

Dopo la scelta e l'installazione di strumenti dedicati alla gestione del database in termini di versioni, unit test, compilazione e rilascio è stata effettuata una migrazione da server verso computer locale dello sviluppo database. E' stata quindi impostata una roadmap per rendere fruibile l'elenco dei dati statici e in generale dei dati simulati all'interno della sandbox. Grazie al lavoro effettuato in questa fase è ora possibile per gli sviluppatori della Xeo4 sviluppare localmente le modifiche al database e poi propagare queste modifiche negli ambienti di test e produzione.

### **Fase 3: Automazione del rilascio a database**

Avendo affrontato con successo la fase 1 è stato possibile in questa terza fase integrare la nuova gestione in modalità 'sandbox' delle operazioni su database. L'obiettivo finale è stato raggiunto in buona parte: è ora possibile rilasciare le strutture database e i dati in maniera semi automatica, sarà necessario effettuare ancora del lavoro per rendere più fluida e migliorare ulteriormente questa nuova modalità di lavoro.

In sintesi il risultato finale è stata l'acquisizione da parte dell'azienda di nuove tipologie di strumenti digitali e di pratiche di lavoro che permettono di proseguire nell'implementazione della nuova strategia commerciale nel corso di questo anno 2020.